评论聚焦

近日,国家市场监管总局、民政部和中央精神 文明建设办公室联合印发《关于进一步做好制止 婚宴餐饮浪费工作的通知》(下称"通知"),要求通 过强化部门联动,引导协会发力,积极构建从新人 结婚登记提醒、合理设计婚宴菜品到创新供餐服 务形式、探索餐后捐赠的宽领域、全流程、多层次 制度机制。(9月11日新华社)

节俭办婚宴赶最美婚礼潮流

向 秋

爱面子、讲排场的消费主要面子、讲排场的消费主要,是蜂饮浪费则与大多数酒店实行"套餐制"密身对相关。目前很多承办婚的的套格,以些套餐,这些套餐品种多个主根,这些套餐。并费者几乎不能自拔。

餐饮浪费不仅给我国粮 食生产带来较大压力,由此 产生的大量厨余垃圾,还会 导致环境污染。制止婚宴餐 饮浪费,对守护粮食安全、保 护生态环境、形成文明健康 的生活方式意义重大。

婚宴餐饮浪费是个老大

喜上加"惜" 喜宴莫变"奢宴"

戴先任

中秋、国庆双节将至,也将迎来"婚礼黄金周"。"双节"期间,往往酒店婚宴爆满,浪费现象也较为严重。婚宴餐饮浪费成了餐饮浪费的重灾区。

摒弃餐饮浪费之风、倡导"光盘行动"是个老话题。近年来,从中央到地方出节了不少文件,倡导"厉行节约、反对浪费",如今日常家庭聚餐中的浪费现象已不多见,但婚宴等大型宴席中吃一半扔一半的现象仍旧让人触目惊心。

 宴服务经营者提供多种供餐 形式,提升服务水平,主动引 导消费者餐后打包……

餐饮企业要自觉尽好自 身责任,监管部门也要加强 对餐饮企业的监管力度,对 失职的餐饮企业要依法依规 进行惩治,如要对餐饮企业 宴会消费情况进行突击检 查,还要畅通消费者的投诉 渠道等等。另外,还要涵养 "厉行节约、反对浪费"的良 好社会风气,让人们能够以 节约为荣,以浪费为耻,不为 面子买单。还需要开展移风 易俗行动,做好舆论引导,要 潜移默化、和风细雨地引导 民间风气向上向善,对民间 宴会餐饮消费行为,也要避 免强制干预、粗暴干预。

通过疏堵结合、打防结合,拧紧责任链条,形成多方合力,让宴会消费不再成为餐饮浪费重灾区,让宴会消费、人情消费能够挣脱"面子"的枷锁,而能回归理性,回归人情本真。



△全志産

借力东盟展黔北多彩文化

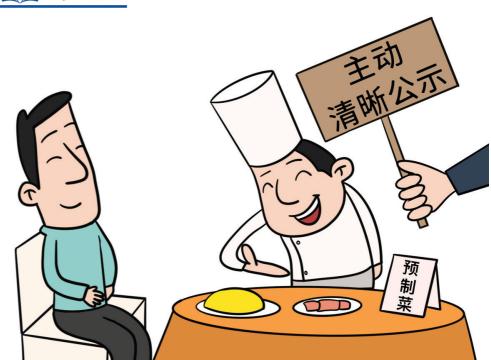
9月18日,由省教育厅、中国— 东盟教育交流周组委会秘书处主办的2023知行贵州·醉美遵义文化知行活动开幕式在遵义师范学院举行,来自中国—东盟教育交流周组赛会秘书处办公室、老挝波里坎赛省教育与体育厅等的有关嘉宾和国际青年代表作了交流发言。(9月19日《遵义日报》)

"好风凭借力,送我上青云。"搭建文化交流平台,汇聚各方智慧入文化支流平台,汇聚各方智慧义文化故事,共话贵州省和遵义市近年来经济社会发生的巨大变化、文化传承发展,共商教育交流合作。借力东盟,推进醉美遵义文化在新时代创造性

转化、创新性发展,推动醉美遵义文 化更好育民、惠民、利民,实现中国和 东盟国家进一步的教育合作与交流, 实现双方的共同进步和社会繁荣,在 沟通交流、互利互惠方面,为加快经 济结构优化升级提供有力支撑。

用持续合作交流赢得未来。多 彩好客的黔北大地孕育着供给提升的无限可能,也蕴含着需求释放的无限可能,也蕴含着需求形范学院 首次面向欧洲、非洲等地区招人;先 首次面向欧洲、非洲等地区招人;先后承办5届东盟留学生汉字听写对成 赛,为东盟留学生提供汉语学校孩 果展示的机会,为国内外高校搭理 留学生汉语教学与管理的交流平 台;与老挝、泰国、韩国、马来西亚的 多所高校建立合作关系。文化沟 通、信息交流,在不断地努力中,让 自身文化宣传站上一个新的起点, 面向世界、面向未来。





预制菜应成为预"知"菜

近日,关于餐厅是否使用预制菜的争议引发了广泛关注。消费者们开始质疑:预制菜是否健康,我们的知情权如何保障?这个问题牵扯到食品安全、消费者权益、行业规范等多个方面,需要我们深入思考。

预制菜作为一种现代饮食方式,有其存在的合理性和便利 性。但预制菜不能成为"糊涂菜",而应成为预"知"菜,要在质量和透明度方面不断改进和提量和透明度方面不断改进和提高,以满足消费者的期望。保障安全是预制菜行业能够持续发展 的前提,信息透明是保障预制菜 安全的基础。同时,预制菜也需 要在口感和品质上追求更高水 平。只有在这种平衡下,预制菜 才能真正成为一种受欢迎的饮食 选择,推进预制菜行业行稳致远。

有感而发

◇孙维国

"错价退款"见证品牌力量

近日,国货抱团出圈,活力28直播间购买的网友扎堆。9月17日,活力28成都代工厂副总经理接受媒体采访称,最近发货清点时发现约23万单洗衣粉价格多卖了10元,工厂会把差价退还顾客。一共要退23万单,每单退10元,就是230万元。(9月18日《中国经济周刊》)

这一事件背后反映出了国货企业在面对价格差错时的诚信经营态度,以及消费者对于诚信品牌的高度认可。

活力28是一家老牌日化企业, 以其直播间的中老年主播而走 红。与其他直播间的年轻主播不 同,活力28的主播都是中老年人, 他们虽然不懂带货的花言巧语,却因为朴实真诚吸引了大批粉丝。这种真实和朴实的表现方式让消费者感到亲近,也让活力28获得了高度的信任。

度的信任。 这一事件也引发了对国产品 牌的反思。在市场竞争中,国产品 牌面临着挑战和困难,但那些坚守 诚信、朴实无华的品牌终究会赢得 人心。活力28的座右铭是"如果巅 峰留不住,那就重走来时路",这句 话充分体现了他们的坚持和诚信。

此外,这一事件也让人们思考 了消费者和企业之间的关系。消费 者对于诚信品牌的认可和支持是品 牌成功的关键因素之一。活力28 的诚信举动让消费者感到温暖,也让他们更加愿意支持这个品牌。消费者和企业之间的信任和互动是品牌建设中至关重要的一环。